



**Grenoble
Alpes**

Startups & Scale-ups

Cartographie et trajectoire
des startups & scale-ups
de Grenoble Alpes



Édition septembre 2026



■ Sommaire

03 Près de 400 startups & scale-ups actives à Grenoble Alpes

04 Des startups à haute intensité technologique

05 Numérique, Greentech & santé, les 3 domaines clés du territoire

06 Grenoble Alpes, un pôle stratégique à l'échelle européenne (1)

07 Grenoble Alpes, un pôle stratégique à l'échelle européenne (2)

08 De fortes créations d'emploi jusqu'en 2023, un net ralentissement depuis 2024

09 Des emplois financés par diverses stratégies

10 7 startups rachetées sur 10 sous pavillons européens

11 4 Mds € levés depuis 2015 dont la moitié par les startups à haute intensité technologique

12 Les startups made in Grenoble Alpes à fort potentiel de croissance

13 Des startups industrielles au cœur de Grenoble Alpes

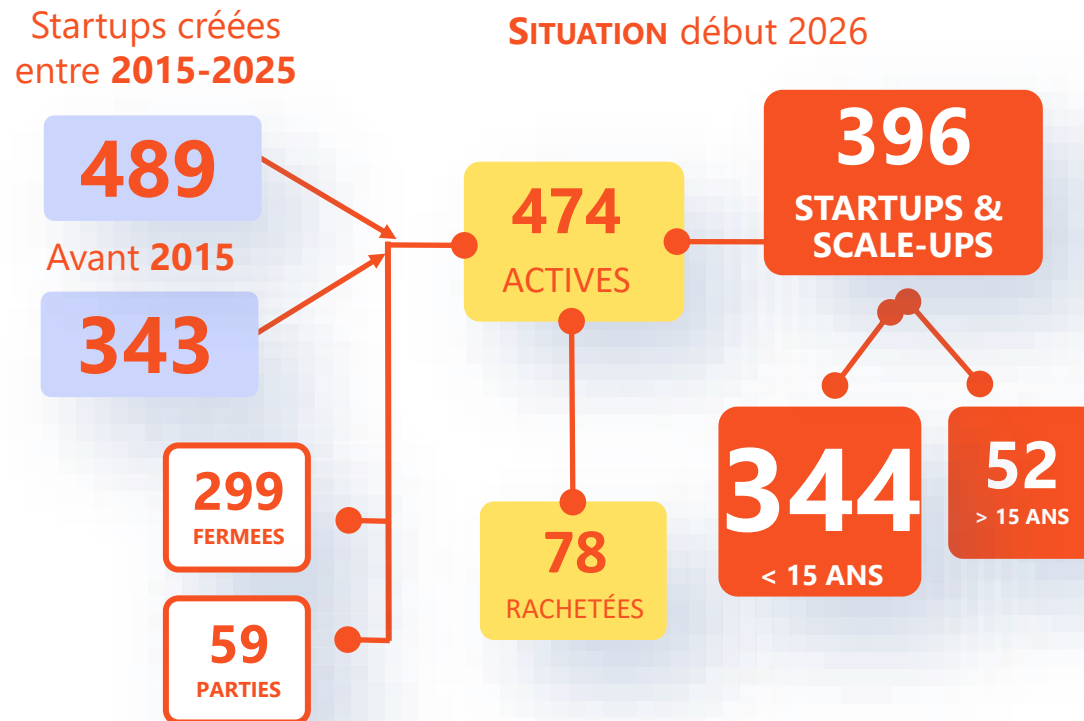
14 Un financement en capital risque tourné vers le passage à l'échelle

15 Le rôle croissant du capital risque international

16 Des acteurs industriels mondiaux investissent à Grenoble Alpes

17 Une hausse du financement des technologies de rupture

■ Près de 400 Startups & Scale-ups actives à Grenoble Alpes



Plus de 830 startups ont été créées depuis le début des années 2000, dont près de 500 au cours des 10 dernières années.

Début 2026, 474 de ces entreprises sont toujours **actives** sur le territoire de l'aire urbaine de Grenoble Alpes. Certaines d'entre elles, en phase de forte expansion, sont devenues des scaleups, d'autres connaissent une croissance plus modérée.

78 ont été **rachetées** par une autre entreprise, très souvent des grands groupes ou des ETI/PME leaders mondiaux dans leur domaine d'activité.

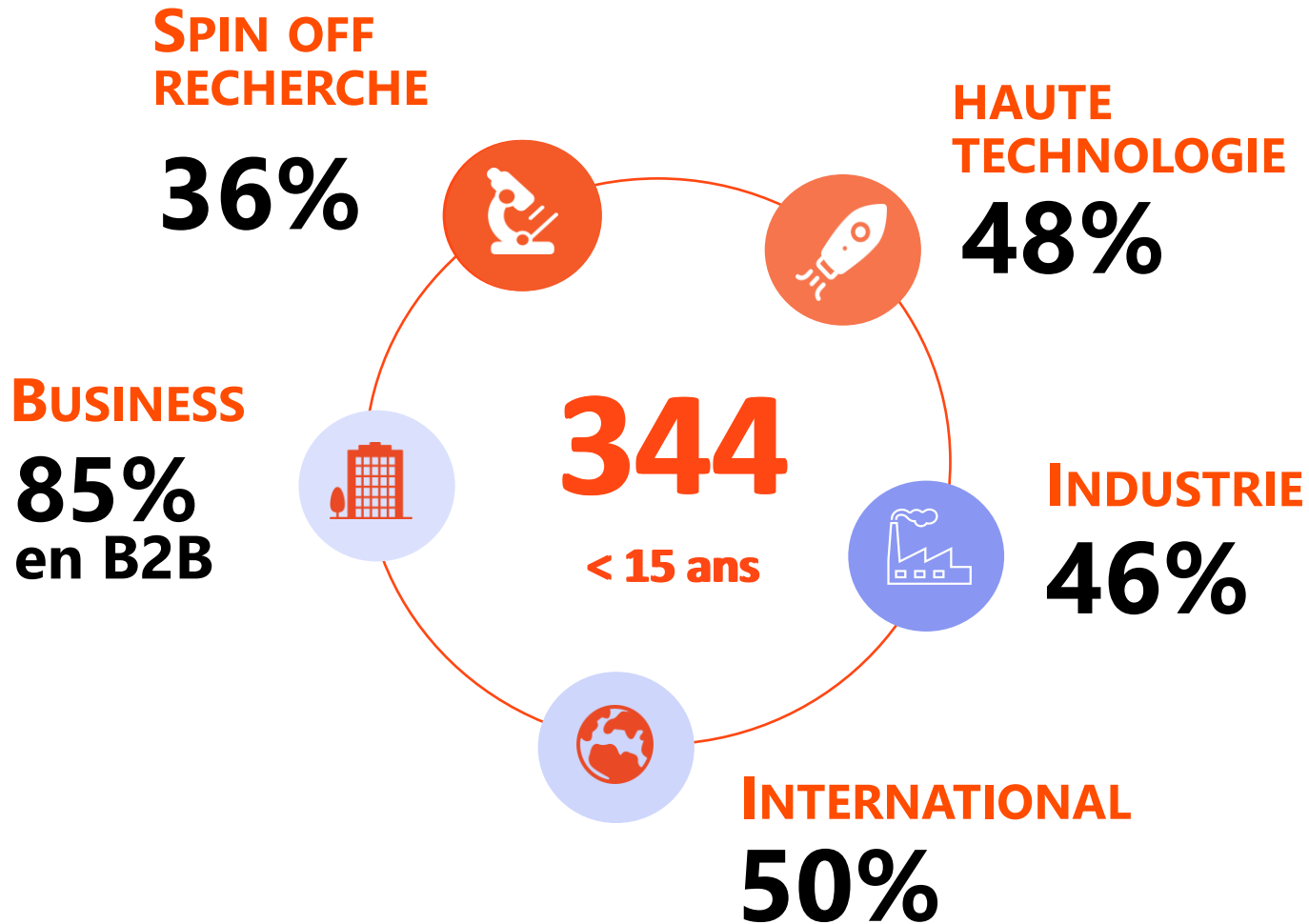
59 sont **parties** sur un autre territoire français pour des raisons personnelles ou professionnelles (besoin de proximité avec des partenaires ou des clients etc.), en moyenne 6 ans après la création de l'entreprise.

Près de 300 ont définitivement **fermé** leur activité après 6,5 années d'existence en moyenne.

Début 2026 le **taux de pérennité à 5 ans et plus** des startups créées entre 2018 et 2020 est de **64%**. En comparaison, 62% des entreprises classiques créées en France cinq ans plus tôt sont toujours actives selon l'INSEE⁽¹⁾.

(1) Sources : INSEEPREMIÈRE n° 1852, avril 2021 ; INSEE ANALYSES Nouvelle Aquitaine n° 133, mai 2023

■ Des startups à haute intensité technologique



Parmi les startups et scale-ups de moins de 15 ans actives sur le territoire, **37% sont des spin-off de la recherche scientifique et académique de Grenoble Alpes**. Les laboratoires de l'UGA, du CNRS, du CEA, de l'INRIA ou encore de l'INSERM assurent un transfert technologique réussi entre le monde de la recherche et celui de l'économie.

Cela explique le poids exceptionnel (48%) de startups à haute intensité technologique. Ces entreprises qui portent des innovations de rupture sortent en effet très souvent d'un laboratoire de la recherche publique ou ont des liens très étroits avec le monde scientifique. A l'échelle nationale, Bpifrance a identifié 2 830 startups Deep Tech⁽¹⁾, soit 17% des 16 200 startups recensées dans le [Baromètre des startups, France Digital & EY \(ed. 2025\)](#).

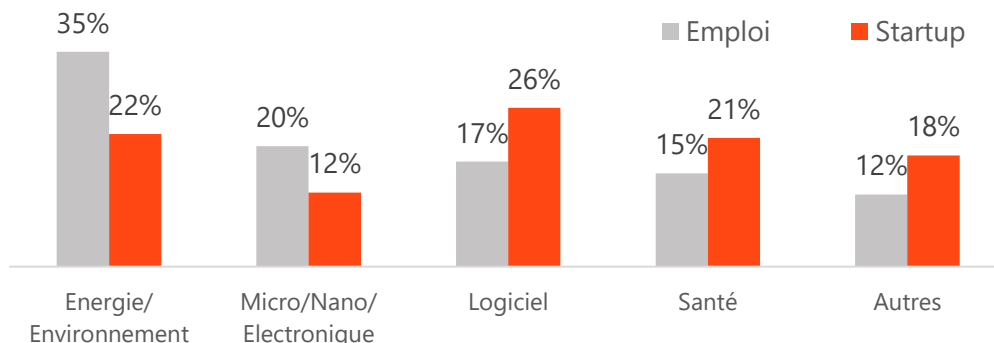
La présence de nombreuses startups industrielles (46% des startups à Grenoble Alpes) est l'autre spécificité de cet écosystème local. A l'échelle nationale, Bpifrance recense 4 180 startups⁽¹⁾ à vocation industrielle soit 26% des 16 200 startups françaises.

(1) Source : [BPI - Le Radar de l'Innovation](#) (juin 2026)

■ Numérique, Energie, environnement & santé

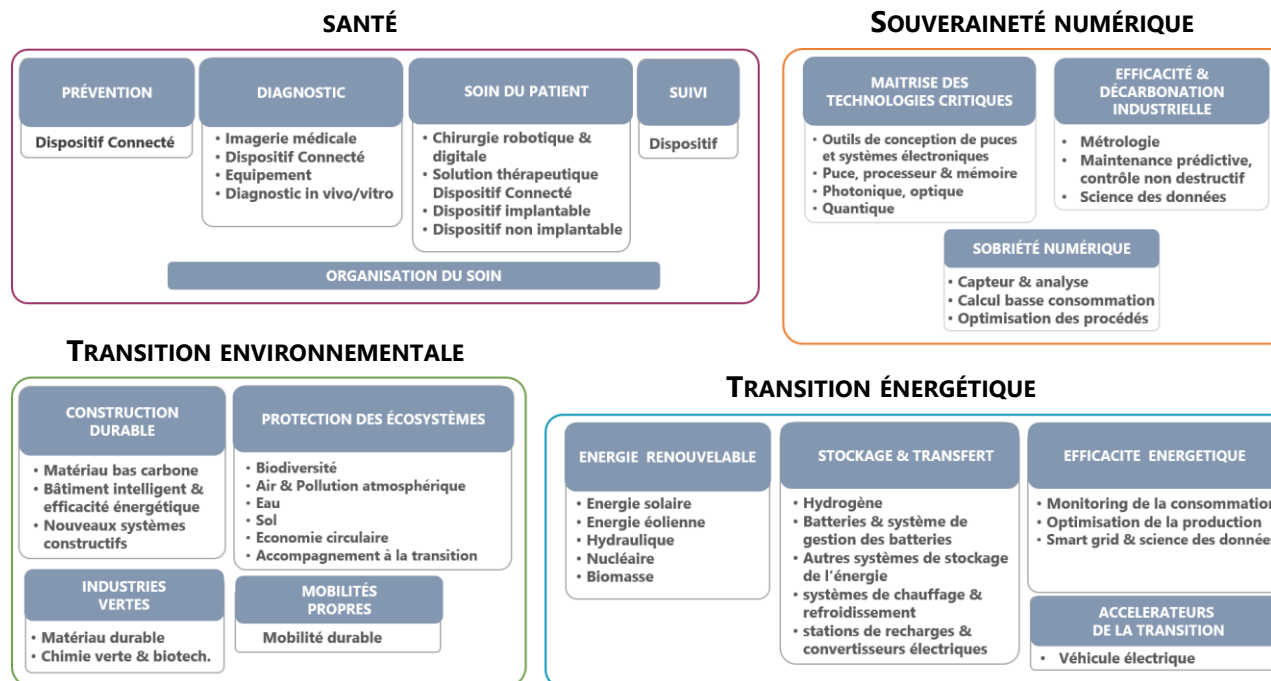
Les grandes filières des startups de Grenoble Alpes

STARTUPS & SCALE-UP
DE MOINS DE 15 ANS
PAR GRANDES FILIÈRES



L'écosystème des startups et scale-ups de Grenoble Alpes se distingue par une forte concentration autour de trois filières majeures : le numérique (microélectronique & logiciel), qui représente 45% des emplois, l'énergie et les cleantech (36%), ainsi que la santé (16%).

CARTOGRAPHIE DES DOMAINES
D'INNOVATION DES STARTUPS
DE GRENOBLE ALPES



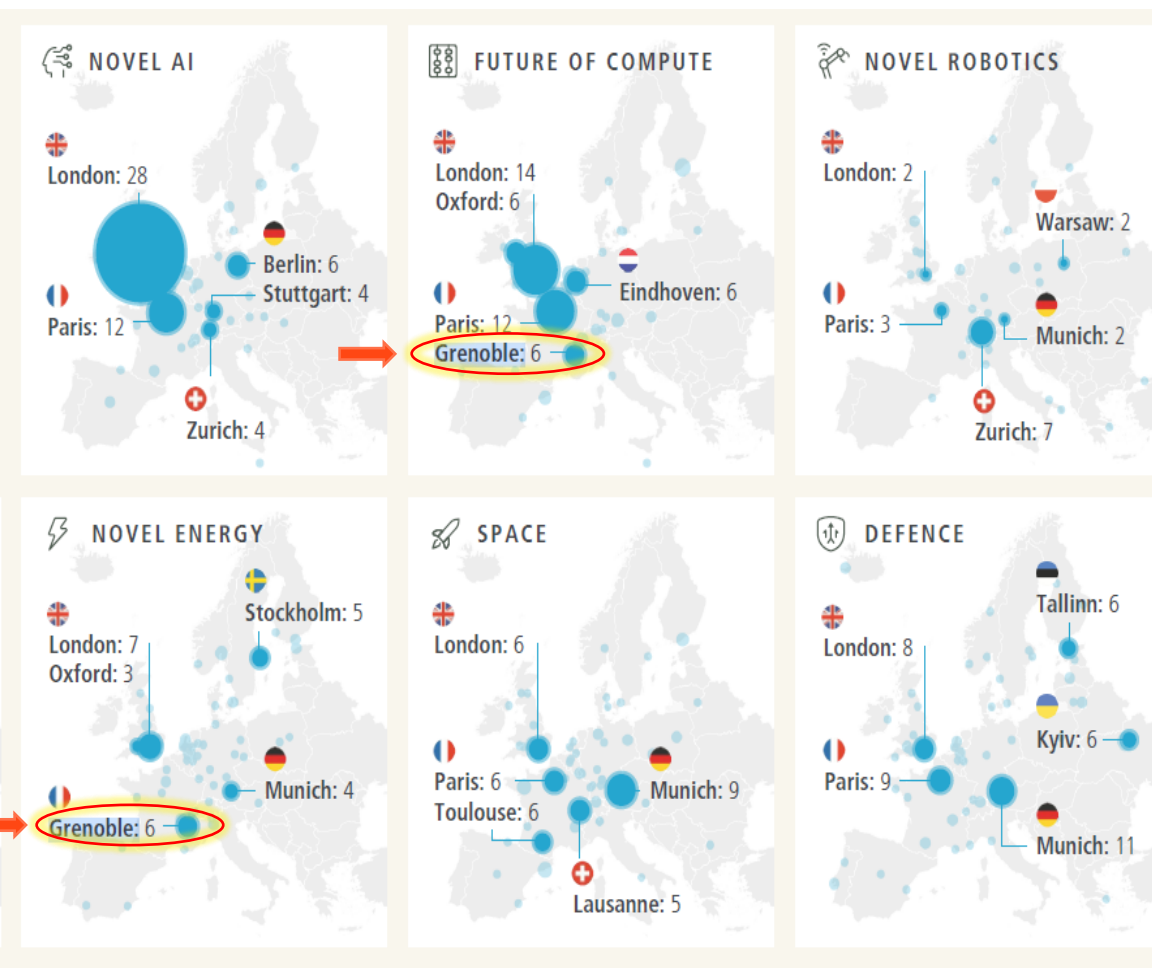
Au sein de ces grandes filières, les startups du territoire, en particulier celles qui sont issues de la recherche scientifique et porteuses d'innovations de rupture (Deep Tech), constituent un levier majeur pour répondre aux grands défis du XXI^e siècle : santé, transition énergétique et écologique, souveraineté numérique et industrielle.

Grenoble Alpes, un pôle stratégique à l'échelle européenne (1)

Principaux pôles européens en nombre de start-ups représentées dans le classement des 100 meilleures pour chaque nouveau segment

Ces 7 segments technologiques regroupent les ruptures scientifiques et industrielles nécessitant des investissements importants avec de fortes barrières technologiques.

1. IA de pointe,
2. numérique du futur,
3. nouvelle robotique,
4. biologie et chimie combinatoires,
5. nouvelle énergie,
6. technologies spatiales,
7. défense

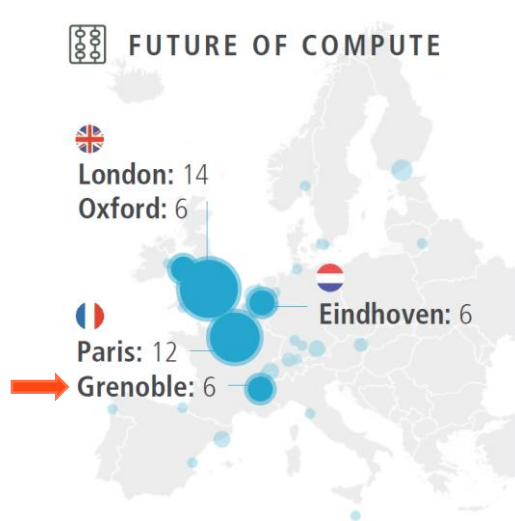


Publié en 2026 ce rapport de Dealroom en partenariat avec Lakestar et Walden Catalyst Ventures analyse l'écosystème européen du Deep Tech.

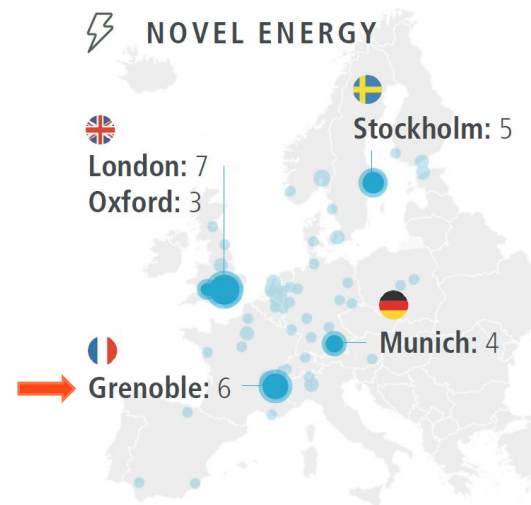
Il quantifie les investissements, les valorisations, les hubs géographiques, les secteurs technologiques et les dynamiques de financement. La segmentation technologique choisie permet d'analyser les flux de financement, les priorités stratégiques européennes et les opportunités de croissance liées à la recherche, à l'industrialisation et à la souveraineté technologique.

Il met aussi en évidence les faiblesses de l'Europe : financement des phases de croissance, réglementation fragmentée, passage de la recherche à l'entrepreneuriat, capacité des entreprises européennes à rester indépendantes.

Grenoble Alpes, un pôle stratégique à l'échelle européenne (2)



Le rapport propose une cartographie européenne des technologies émergentes et des entreprises qui les représentent. Il ne présente pas l'exhaustivité des startups deep tech fondées dans ces domaines technologiques.



Numérique du futur

Segment technologique	Startup
Matériaux pour semi-conducteurs	DIAMFAB
Puces d'IA avancée et de calcul haute performance	KALRAY SIPEARL*
Puces photoniques, circuits intégrés	SCINTIL PHOTONICS
Ordinateurs et processeurs quantiques	QUOBLY SILENT WAVES
Lasers en cascade quantique, techno. laser pour la détection et le LiDAR	MIRSENSE
Photonique et affichage avancé	ALEDIA MICROOLED
Photonique et capteur avancé	STEERLIGHT
Capteur d'image	PYXALIS
Interfaces cerveau-ordinateur et neurostimulation	SUBLIMED
Puces neuromorphiques	PROPHESSEE*
Instrumentation et métrologie	XENOCs

* Startup fondée hors de Grenoble Alpes, désormais implantée sur le territoire.

Nouvelle énergie

Segment technologique	Startup
Fusion nucléaire	RENAISSANCE FUSION
Fission nucléaire / réacteurs à sels fondus	STELLARIA
Batteries avancées / nouveaux matériaux	ENWIRES
Nouvelles chimies électrochimiques / bioénergie	BEFC
Photovoltaïque nouvelle génération	HELIUP

La présence de Grenoble Alpes dans deux segments technologiques clés (numérique du futur, nouvelle énergie) du European Deep Tech Report illustre le poids du territoire dans les chaînes de valeur stratégiques européennes.

L'écosystème se distingue par sa capacité à transformer une base scientifique et industrielle de haut niveau en entreprises innovantes.

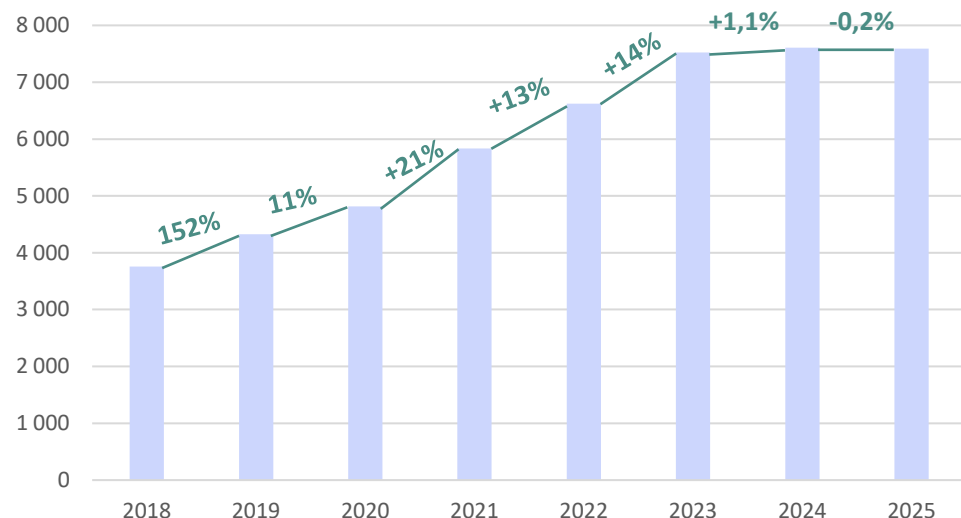
Cette visibilité européenne reflète également sa capacité à faire émerger des solutions répondant aux enjeux de souveraineté technologique.

A noter, dans le segment Numérique du futur, Grenoble Alpes apparaît sur un éventail particulièrement large de technologies stratégiques, couvrant à la fois les semi-conducteurs, la photonique ou encore le quantique.

■ De fortes créations d'emploi jusqu'en 2023

Un net ralentissement depuis 2024

EVOLUTION ANNUELLE DE L'EMPLOI



Champs : startups & scale-ups de moins de 15 ans, de plus de 15 ans, ex-startups rachetées ; hors startups absorbées ou parties du territoire
Emplois en fin d'année.

TAUX DE CROISSANCE ANNUEL MOYEN DE L'EMPLOI
AIRE URBAINE DE GRENOBLE ALPES

2018-2023

Startups **+14,9 %**
SECTEUR PRIVE* **+1,5 %**

2023-2025

Startups **+0,4 %**
SECTEUR PRIVE* **-0,4 %**

*source : Urssaf-Accoss ; champ : emploi salarié du secteur privé de l'aire d'attraction de Grenoble

Début 2026, les startups, scale-ups et les ex-startups rachetées de Grenoble Alpes emploient 7 600 personnes.

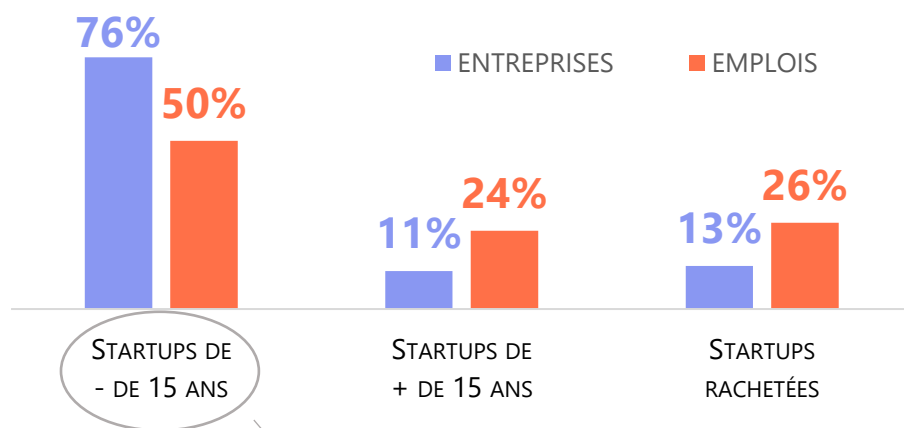
L'écosystème des startups et scale-ups de Grenoble Alpes a connu une expansion significative entre 2018 et 2023, avec un taux de croissance annuel moyen de +15%. Cette performance surpasse largement celle du secteur privé (+1,5 % sur la période).

Cette dynamique s'illustre également par l'augmentation du nombre de startups atteignant des seuils d'emploi significatifs. Fin 2025, 55 startups comptaient plus de 30 employés, contre une trentaine en 2018 ; 11 entreprises dépassent désormais le seuil de 100 employés, contre seulement 2 en 2018.

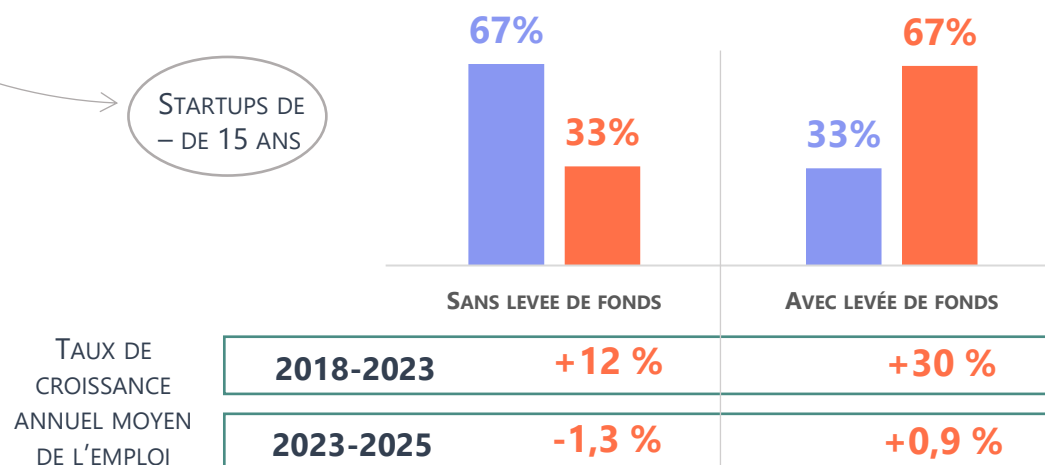
Cependant, depuis 2 ans la dynamique de création d'emploi est à l'arrêt, avec un taux de croissance quasi nul (+0,4 %), contrastant avec les performances des années précédentes. Ce ralentissement aligné avec l'évolution du secteur privé et la tendance observée dans les levées de fonds, signale un changement dans les cycles de développement de ces jeunes entreprises très innovantes.

Des emplois financés par diverses stratégies

RÉPARTITION DES STARTUPS ET DES EMPLOIS



RÉPARTITION DES STARTUPS ET DES EMPLOIS

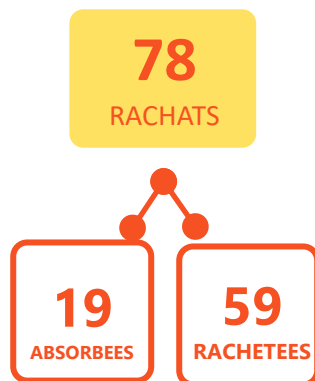


La création d'emplois dans les startups répond à une logique différente de celle des entreprises traditionnelles. Leur développement ne suit pas une trajectoire linéaire et dépend souvent d'une phase de maturation relativement longue, de leur capacité à lever des fonds ou, dans certains cas, de leur rachat par une entreprise, autant de facteurs qui influencent fortement leur dynamique d'emploi.

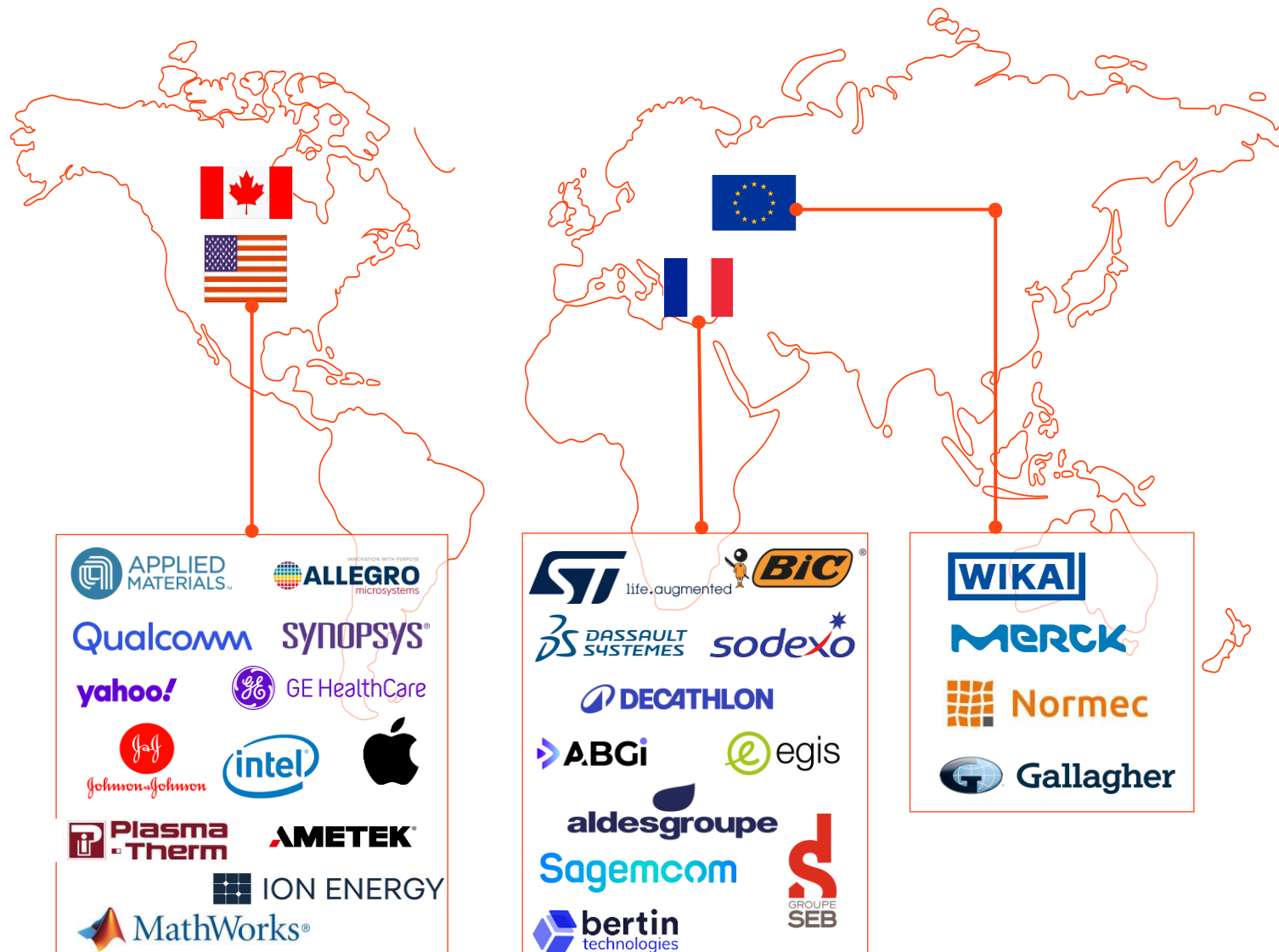
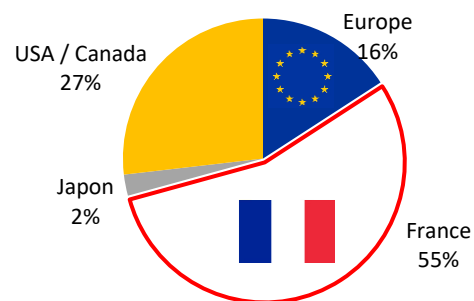
Une startup sur dix a plus de 15 ans mais ces entreprises plus matures concentrent 24 % des emplois. Les créations d'emplois s'inscrivent dans le temps, mais peuvent aussi être accélérées par les opérations de rachat. Ainsi, les entreprises ayant fait l'objet d'une acquisition, qui ne représentent que 13 % de l'écosystème, concentrent à elles seules plus d'un quart des emplois.

Enfin, les levées de fonds permettent aux startups d'accéder à des capitaux importants pour financer des créations d'emploi. Parmi les jeunes startups, un tiers a levé des fonds mais elles concentrent les deux-tiers de l'emploi.

7 startups rachetées sur 10 sous pavillon européen



RÉPARTITION DES STARTUPS SELON LA NATIONALITÉ DE L'ACQUÉREUR



4 Mds € levés depuis 2015

52% des montants pour les startups à haute intensité technologique



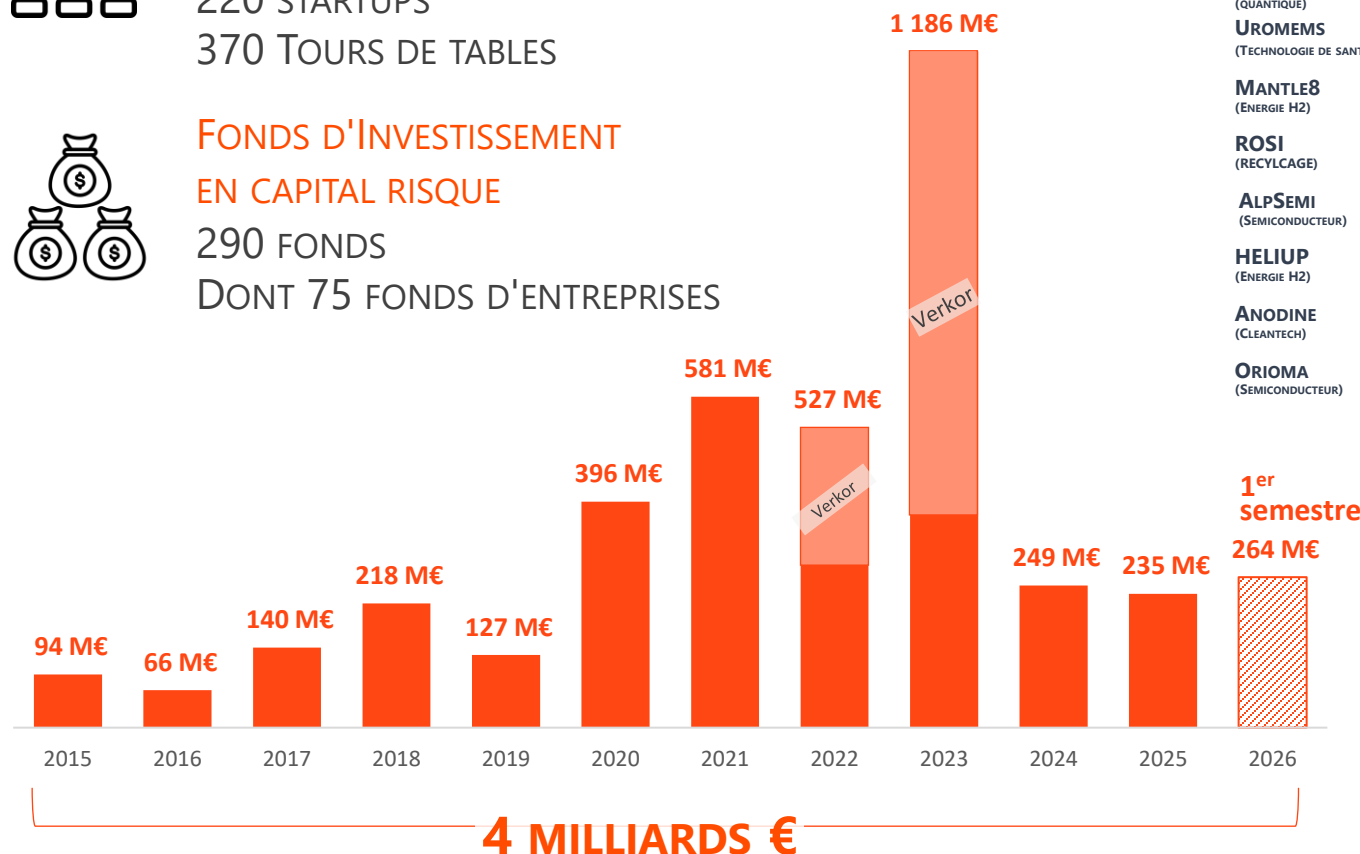
IMPACT GLOBAL

4 MDS€ LEVÉS
220 STARTUPS
370 TOURS DE TABLES



FONDS D'INVESTISSEMENT EN CAPITAL RISQUE

290 FONDS
DONT 75 FONDS D'ENTREPRISES



LEVÉES DE FONDS AU 1^{ER} SEMESTRE 2026

QUOBLY (QUANTIQUE)	115,0 M€
UROMEMS (TECHNOLOGIE DE SANTÉ)	60,0 M€
MANTLE8 (ÉNERGIE H2)	31,0 M€
ROSI (RECYCLAGE)	20,0 M€
ALPSEMI (SEMICONDUCTEUR)	17,0 M€
HELIUP (ÉNERGIE H2)	16,0 M€
ANODINE (CLEANTECH)	2,5 M€
ORIOMA (SEMICONDUCTEUR)	2,5 M€

Sur les dix dernières années, 220 startups de Grenoble Alpes ont mené près de 370 opérations de financement en capital-risque, pour un montant cumulé de 4 milliards dont 1,23 milliards par Verkor.

270 fonds ont pris part à ces levées de fonds, dont 75 fonds d'investissement d'entreprise (ou CVC-Corporate venture capital -).

Sur le territoire Grenoble Alpes, le domaine de la Deep Tech concentre 52% de l'ensemble des financements en capital-risque sur la période 2015-2025.

■ Des startups à un fort potentiel de croissance

Made in Grenoble Alpes



+ 1Md €



+ 100M €



40M€ - 100M €



20M€ - 40M €

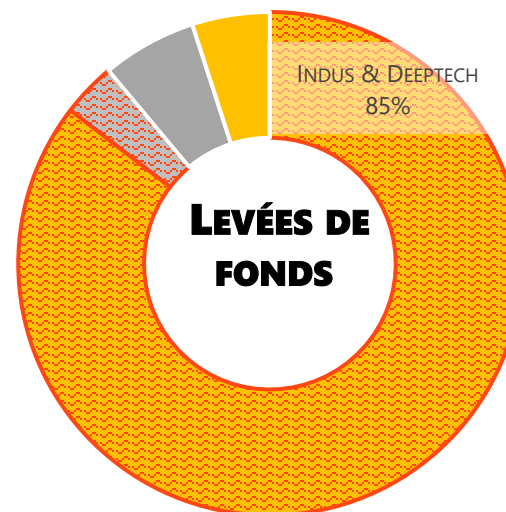
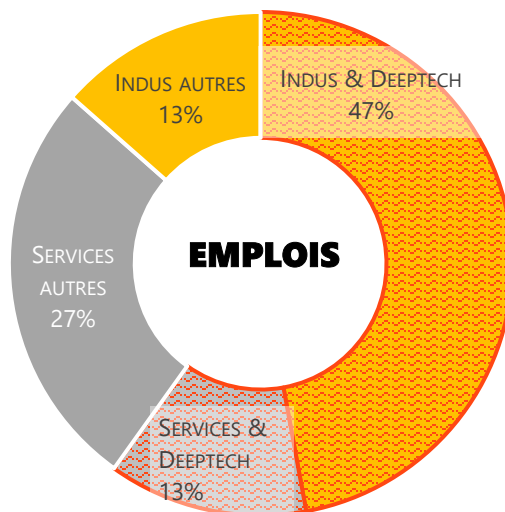
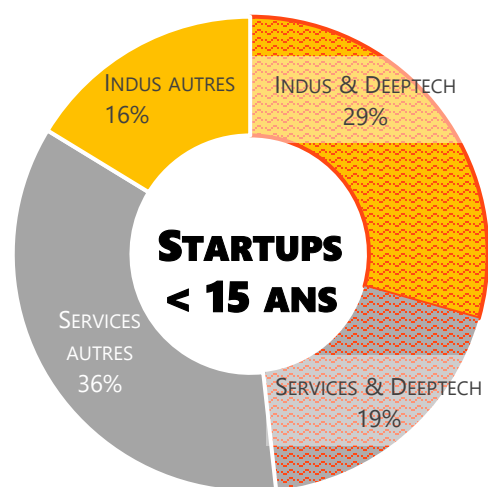


10M€ - 20M €



5M€ - 10M €

■ Les startups industrielles au cœur de Grenoble Alpes



Le territoire Grenoble Alpes est marqué par une forte spécificité de son écosystème startup.

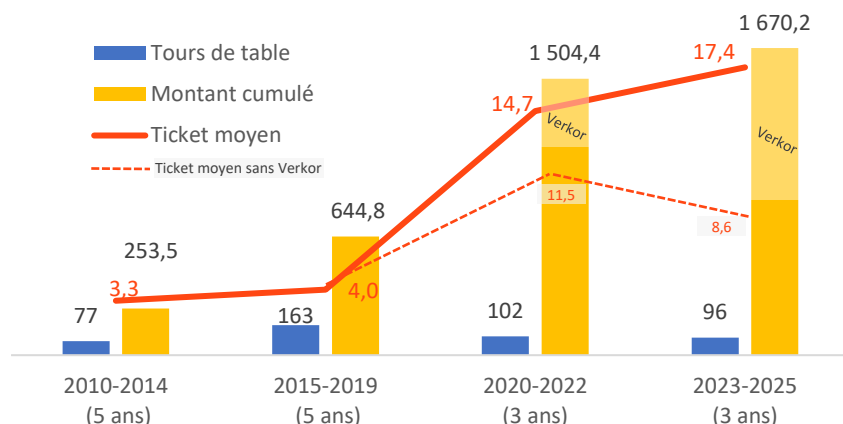
Alors que les startups à haute intensité technologique (Deep Tech) et à vocation industrielle (*Indus & Deeptech*) ne représentent que 29 % des entreprises, elles concentrent 47 % des emplois et surtout 85 % des fonds levés cumulés.

Ces entreprises sont par nature à haute intensité capitalistique et ont des besoins de financement et d'investissements importants en R&D et en capacités de production.

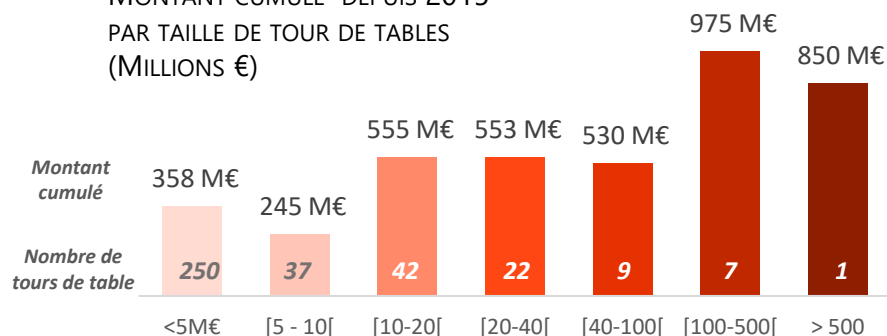
Un financement en capital risque

Aujourd'hui tourné vers le passage à l'échelle

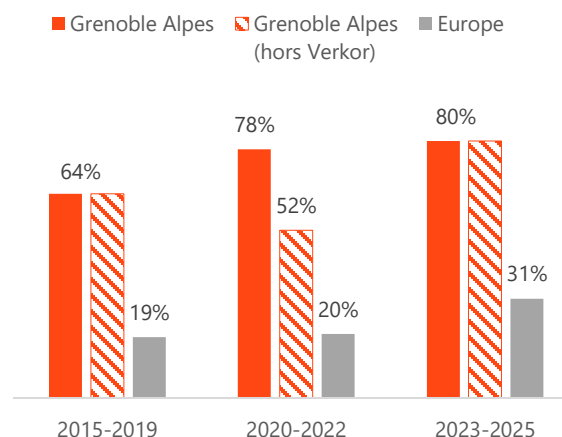
UNE ACCÉLÉRATION DES INVESTISSEMENTS EN CAPITAL RISQUE
(MILLIONS €)



MONTANT CUMULÉ DEPUIS 2015
PAR TAILLE DE TOUR DE TABLES
(MILLIONS €)



PART DE LA DEEP TECH DANS LE
FINANCEMENT EN CAPITAL RISQUE



Source Europe : The 2026 European Deep Tech Report
Dealroom, Lakestar & Walden

Lecture : sur la période 2015-2029 64% des montants levés sur Grenoble Alpes concernent des startups Deep Tech contre 19% en moyenne en Europe.

Sur la période 2015-2025, 120 levées (30 %) ont dépassé le seuil des 5 M€, représentant à elles seules 3,7 Milliards d'euros (90 % du total).

La dynamique s'est fortement accélérée depuis 2020 : les tickets moyens ont plus que doublé avec les périodes précédentes.

Depuis 2015, le territoire a enregistré 8 méga-levées (>100 M€), dont 3 signées par Verkor. Quobly a intégré ce cercle restreint en 2026, tandis que Verkor a réalisé la seule levée de plus de 500 M€.

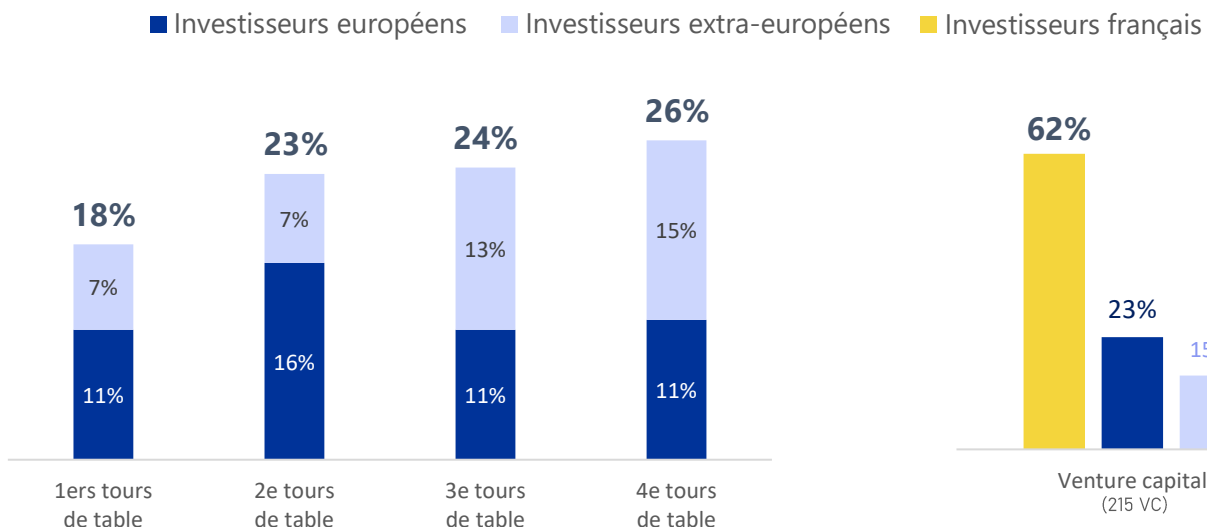
La Deep Tech capte une part importante et croissante du financement en capital risque et le territoire Grenoble Alpes se distingue très nettement de la moyenne européenne.

Cycle des levées de fonds des startups Grenoble Alpes

- En moyenne, les tours de table < 1M € sont réalisés 2,9 ans après la création de l'entreprise
- Tours de table de 1M € à 5M € : 4,2 ans après la création
- Tours de table de 5M€ à 10M€ : 6,8 ans après la création

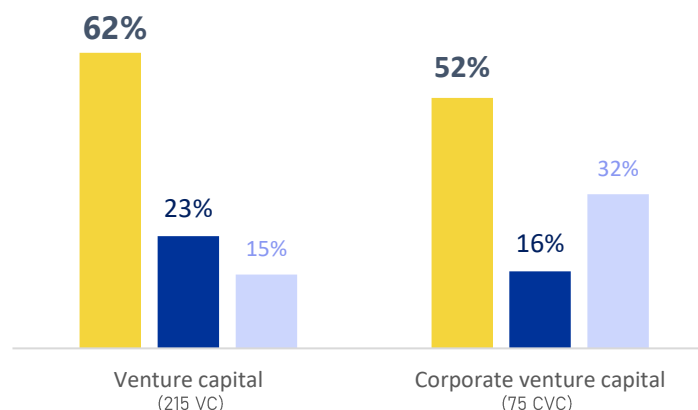
■ Le rôle croissant du capital risque international

PROGRESSION DE LA PRÉSENCE INTERNATIONALE DES INVESTISSEURS
DANS LE CYCLE DE FINANCEMENT EN CAPITAL RISQUE



Méthodologie : Ces proportions sont calculées sur la base du **nombre d'investisseurs identifiés** dans les tours de table réalisés entre 2015 et 2025 par les startups de Grenoble Alpes, et non en fonction des montants investis par chacun d'eux.

PRÉSENCE DES FONDS D'INVESTISSEMENTS SELON LE TYPE
D'INVESTISSEURS ET SON ORIGINE GEOGRAPHIQUE



Lecture : Entre 2015 et 2025, parmi l'ensemble des investisseurs en capital-risque (VC) ayant participé à des tours de table destinés à financer le développement de startups de l'écosystème Grenoble Alpes, 62% sont français, 23% sont européens et 15% sont extra-européens.

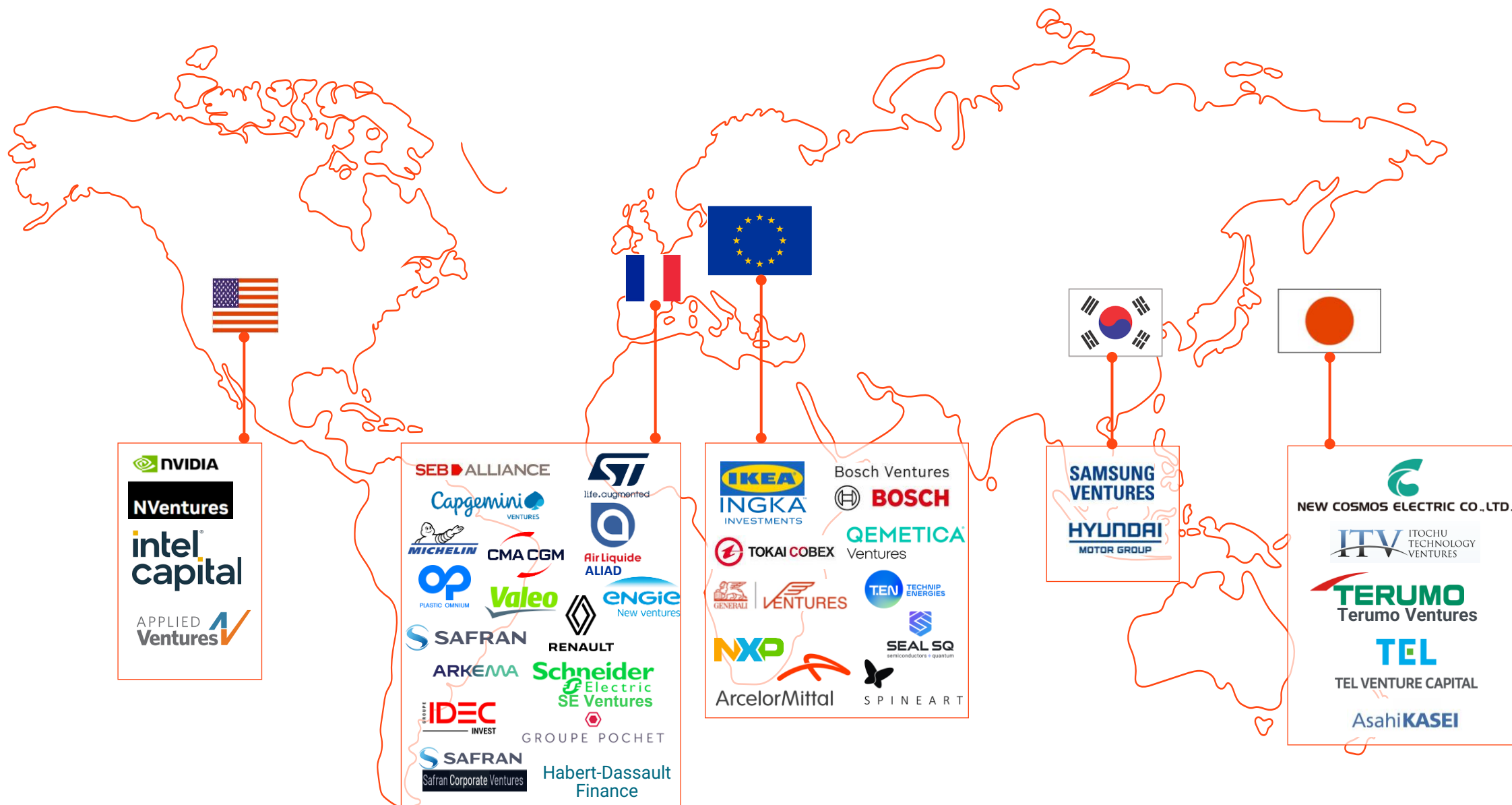
La présence d'investisseurs internationaux progresse à mesure que l'on avance dans le cycle de financement : ils représentent ainsi **18% des investisseurs mobilisés** lors des premiers tours de table, contre **26% au stade des séries plus avancées** (rang 4).

Pour une startup, intégrer des **Venture capital (VC) étrangers** ou des **Corporate venture capital étrangers** (un CVC est le fonds d'investissement d'une grande entreprise) dans un tour de table est le signe d'une ambition, d'un potentiel marché et de crédibilité internationale. L'arrivée d'un CVC parmi les investisseurs peut également faciliter l'accès à des réseaux commerciaux, industriels et technologiques hors de France.

Sur les dix dernières années, près de **40% des Venture capital (VC) recensés** sont **internationaux**, avec une prédominance des fonds européens parmi les acteurs étrangers.

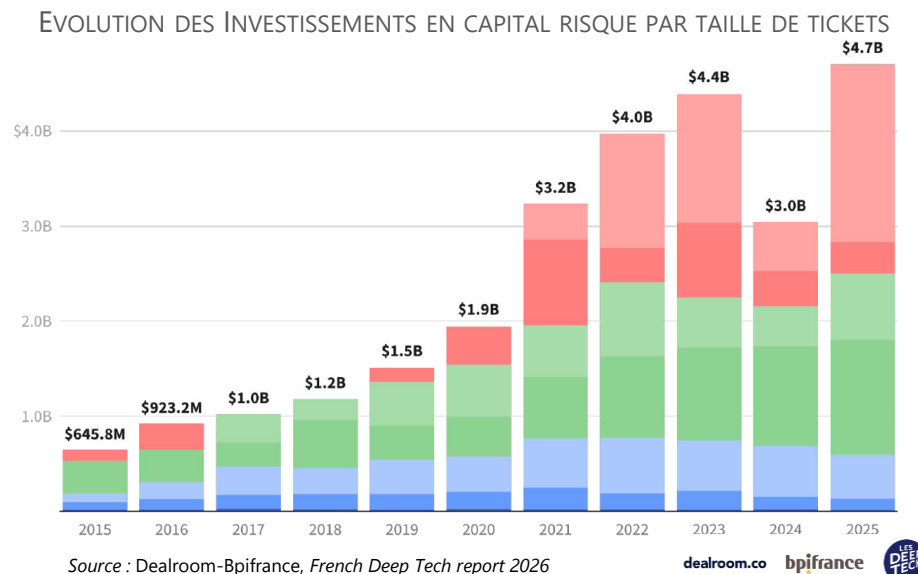
Cette internationalisation est encore plus marquée dans le **corporate venture capital (CVC)** : **près de la moitié des CVC** ayant pris part à des levées de fonds de startups de Grenoble Alpes **sont des investisseurs étrangers**.

■ Des acteurs industriels mondiaux (CVC) investissent à Grenoble Alpes



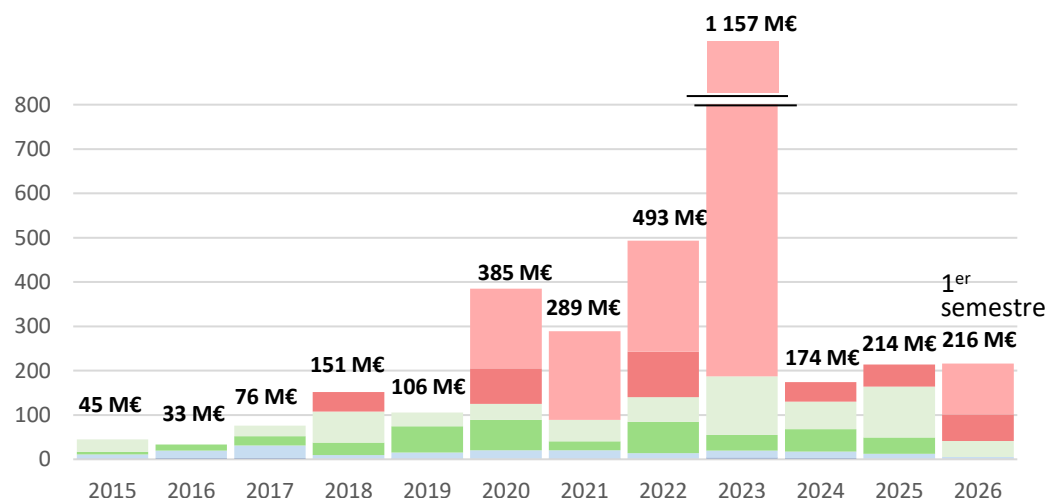
Une hausse du financement des technologies de rupture

DEEP TECH FRANÇAISES



- 0-1M€ (pre-seed)
- 1 - 4 M€ (seed)
- 5 - 15 M€ (séries A)
- 15 - 40 M€ (séries B)
- 40 - 100 M€ (séries C)
- ≥ 100 M€ (mega-round)

DEEP TECH GRENOBLE ALPES



En France, après avoir atteint un pic en 2021-2022, le financement en phase d'amorçage (seed) recule progressivement, traduisant un accès plus difficile au financement pour les jeunes startups. À l'inverse, le financement de la phase de croissance (Séries A-B) repart nettement à la hausse, tandis que le financement du passage à l'échelle (série C & mega-round) connaît la progression la plus spectaculaire malgré le creux de 2024.

Grenoble Alpes suit globalement la dynamique nationale. Après une forte progression jusqu'en 2023, portée notamment par plusieurs opérations de grande ampleur, les financements reculent en 2024. En 2025 en revanche la dynamique ne reprend pas sur le territoire. Le 1^{er} semestre 2026 présage une reprise de la croissance.

Grenoble Alpes est par ailleurs positionné sur des tours de table élevés : les tickets de 40 M€ et plus représentent une part beaucoup plus importante des financements, tandis que les investissements précoces restent plus limités.

■ En savoir plus sur l'observatoire des startups de Grenoble Alpes

ORIGINE

L'observatoire des startups a été créé en 2018 à l'initiative de Grenoble Alpes Métropole. Les informations sont recensées, vérifiées, actualisées et analysées par l'observatoire d'intelligence économique de l'Agence Grenoble Alpes. Le champ géographique couvre l'ensemble du bassin économique de Grenoble Alpes (Pays Voironnais, Grenoble Alpes Métropole et Grésivaudan). Cette intelligence économique est créée grâce à la coopération de tous les acteurs du territoire qui soutiennent et accompagnent l'émergence ou le développement des startups.



DÉFINITIONS

Bien qu'il n'y ait pas de nomenclature officielle dotée de critères rigoureux pour qualifier une startup, la définition suivante, largement acceptée, en dépeint les caractéristiques principales.

Une **startup** est une jeune entreprise innovante qui se distingue d'une société classique par différents aspects. Le caractère innovant de son offre ne lui permet pas toujours d'avoir une rentabilité immédiate au démarrage de son activité. Elle est à la recherche d'un modèle économique qu'elle expérimente les premières années. Les biens ou services qu'elle développe sont reproductibles à grande échelle, elle cible a minima le marché national et dans la plupart des cas le marché international. Elle est « scalable » : deux notions se cachent derrière cet anglicisme à savoir l'idée de croissance forte et rapide et l'idée de potentialité et donc d'incertitude. Enfin la startup est une étape temporaire. L'entreprise est amenée à passer à une autre phase : devenir une scale-up avec une forte croissance, une PME avec une croissance modérée ou être rachetée par une autre entreprise.

Selon la définition donnée par Bpifrance, les **startups deep tech** combinent des technologies innovantes qui répondent à 4 critères : 1) issues d'un laboratoire de recherche (public ou privé) ou s'appuyant sur une équipe en lien étroit avec le monde scientifique, 2) présentant de fortes barrières à l'entrée, matérialisées par des verrous technologiques difficiles à lever, 3) constituant un avantage fortement différenciateur par rapport à la concurrence, 4) caractérisées par un go-to-market long et complexe, donc probablement capitalistique.

Une **startup à vocation industrielle** développe, lors d'une phase de R&D, des innovations de produits ou de procédés impliquant à terme une production en série de biens matériels. Cette vocation se concrétise lorsqu'elle fait le choix stratégique d'investir effectivement dans des moyens de production, en France ou à l'étranger, l'entreprise devient alors une startup industrielle.

En partenariat avec :

